

Experiencias y practicas significativas de economía solidaria

Presentato por Dr. Vincenzo Castelli

1° Encuentro de Finanzas Sociales

27 de Octubre 2017

Premisa 1

- ▶ Tanto el concepto de economía, por un lado, y el de solidaridad, por otro, son de por sí complejos y han despertado muchos y diferentes significados a través del tiempo. La mezcla entre los dos conceptos son utopía, ilusión, posible realidad? Adam Smith había dicho cosas ilusorias sobre esto con su «Mano invisible»? Joseph Schumpeter y los economistas clásicos nos recuerdan algo;
- ▶ A nivel terminológico (esto ya permite comprender lo largo de las temáticas) podemos hablar en Europa de «Economía social» y también «Economía Civil», de «Economía solidaria» o «Economía popular solidaria» en América Latina;
- ▶ Me gusta la definición de «Economía Solidaria» que hace la Secretaría de Economía Solidaria de Brasil: «La economía solidaria es una forma diferente de producir, vender, comprar e intercambiar lo que es necesario para vivir. Sin explotar a nadie, sin querer llevar ventaja, sin destruir el medioambiente. Cooperando, fortaleciendo el grupo, sin patron ni empleado, cada uno pensando en el bien de todos y no en su propio bien»;
- ▶ La economía social/civil o solidaria tiene entonces origen, conexión, mezcla con el desarrollo humano (político, económico, social) que se implementa en diferentes Países y continentes. Este análisis integrada nos permite de comprender las diferencias, por un lado, y las convergencias, por otro, de los modelos de economía social/solidaria construidos a nivel internacional.

Premisa 2 (en relacion al concepto)

- ▶ Retomando la definición de economía solidaria de la Secretaria de economía solidaria de Brasil y agregando otras definiciones europeas (Cfr. EMES, CIRIEC) podemos destacar los siguientes elementos significativos:
 - ❑ Producir bienes/servicios en forma empresarial y profesional;
 - ❑ Producir beneficios explícitos a favor de la comunidad (welfare community);
 - ❑ Garantizar una participación amplia a los procesos decisionales;
 - ❑ Construir una red con múltiples actores (publico y privado, formal e informal);
 - ❑ Estructurar una cultura del buen vivir en la estructuración del desarrollo local.

Premisa 3 (siempre en relacion al concepto)

- ▶ Entonces la economía social/solidaria es un concepto/teoría/acción de nivel estructural, un diseño procesual integrado;
- ▶ Financiar una intervención a carácter social (para discapacitados, adictos, pobres en general) de parte de una empresa no le da el titulo de poderse llamar “empresa social”. Esta acción es muy fuerte en algunos países europeos y latino americanos (Ejemplos: Atento de telefónica, Colgate Palmolive, ecc...);
- ▶ En esta lógica (estructural/integrada) necesita revisar el concepto de “Empresa socialmente responsable” (si no cumple es su empresa, por ejemplo, con la defensa del medioambiente, de los derechos de los trabajadores, de la comunidad, ecc...como podemos hablar de ESR?);
- ▶ En esto sentido (estructural/integrado) la economía social/solidaria desarrolla diferentes niveles de acciones tipológicas: cooperativas y empresas sociales, welfare hacendario, ESR, finanza ética, micro finanza, ecc...

Premisa 4 (Modificación del paradigma de intervención social)

- ▶ En esta conexión entre economía social/solidaria e intervención social esta última tiene que hacer un cambio radical de piel, pasar de una lógica únicamente de asistencia y beneficencia versus una nueva dimensión: cúspide de cohesión social comunitaria capaz de implementar acciones de desarrollo humano armónico, de seguridad urbana, de logro integral, de crecimiento en forma global de las familias, de los grupos sociales, de la comunidad, del barrio;
- ▶ Las prácticas sociales tienen que demostrar que sus intervenciones producen utilidad pública, fuerte bienestar y rompe el esquema que invertir en lo social es una pérdida de tiempo y de dinero y que no tiene sentido invertir financieramente en estas acciones;
- ▶ Esta conexión integrada puede cerrar la puerta al “welfare market”;
- ▶ Solamente este nuevo paradigma de intervención social ha permitido (in Italia) de implementar un gran aporte (voluntariado, ciudadanía) que tiene un peso también económico.

Experiencias significativas de economía social en Italia

- ▶ Algunos elementos primordiales:
 - ❑ Una fuerte presencia de un movimiento social, a carácter ético-social;
 - ❑ Un rol central del tercer sector (voluntariado, asociación civil, cooperativa social);
 - ❑ Una ambigüedad del rol público y una acción sustituta, siempre mas fuerte, del privado social;
 - ❑ Una economía en fuerte transformación (compleja, heterogénea, desarrollo a doble velocidad entre norte y sur, entre grandes ciudades y pequeñas ciudades, presencia de la economía negra e ilegal).

Organismos de economía social (Empresas sociales, cooperativas sociales, organismos no lucrativos, voluntariado)

- ▶ Fuerte relevancia de las empresas sociales en Italia (datos 2011- 9 Censo de las industrias y servicios y Censo de los organismos no lucrativos- Fuente ISTAT):
 - ❑ 351.325 empresas sociales (de estas 61.398 cooperativas, 283.707 organismos no lucrativos, 6.220 fundaciones);
 - ❑ Ellas representan el 7.4% de la empresas activas en Italia;
 - ❑ En la década 2001-2011 han crecidos de mas de 70.000 unidades (+24.2%). Las empresas profit privadas han crecido del 8.4%, las empresas profit publicas han tenido un decremento del 21.8%;
 - ❑ Ingresos estimados de 2000 millones de euros
 - ❑ Ocupados 1.800.000 personas (+27% en relación al 2001).

Las cooperativas sociales: una experiencia exitosa

- ▶ Ley 381/91
- ▶ Cooperativas de Tipo A (gestion de servicios socio-sanitarios, formativos y de educacion permanente);
- ▶ Cooperativas de Tipo B (se ocupan de la gestion de actividades finalizadas a la insercion al trabajo de personas vulnerables en los sectores: industria, comercio, servicios y agricultura);
- ▶ Cooperativas mixtas (A+B);
- ▶ Especificidades de las cooperativas de tipo B (tipologia grupos vulnerables, concesion de servicios, valor agregado);
- ▶ 15.000 cooperativas sociales, 360.000 trabajadores (+ 129,4% en relacion al 2001), el 20% de todos los empleados en la economia social.

Elementos políticos-estructurales de los organismos de economía social

- ▶ Incide con fuerza en el producto interno bruto (PIB), a la ocupación y contribuye significativamente en algunos sectores “abandonados” de parte de las Instituciones publicas (asistencia social);
- ▶ Dinamismo de la EC antes, durante y después de la crisis económica. Cfr. Sharing economy, cohousing, crowdfunding, consumo y compra solidaria, MAG (sociedad mutua autogestión, fundaciones de comunidad).

El segundo welfare 1

- ▶ Nuevo paradigma que puede contribuir a la renovacion global del nuestro sistema de welfare (superacion del viejo welfare state y distancia desde el welfare market) y disminuir la situacion de crisis estructurando nuevas formas de proteccion social;
- ▶ El segundo welfare promueve ofertas en area de salud, de seguros, de no autosuficiencia, de servicios de proximidad, ecc...
- ▶ Presencia de sujetos privados (no publicos) como empresas (welfare hacendario, w. contractual, corporate social responsibility con intervenciones sobre seguridad de los lugares de trabajo y de los trabajadores, formacion professional de los trabajadores, kinders y guarderias en empresa, flexibilidad del trabajo y conciliacion de los tiempos vida/trabajo, ecc...Esta es otra cara de la ESR) y como tercer sector (con todas las intervenciones que conocemos). Esto permite una governce multistakeholders y una planeacion participativa del welfare community (welfare mix).

El segundo welfare 2

- ▶ Inversion en la innovacion social entre Estado, Mercado, tercer sector y persona;
- ▶ Empowerment con mas participacion y responsabilizacion de los beneficiarios y de los prestadores de servicios de 2.0 welfare;
- ▶ Claramente para hacer todo esto necessita tambien una fuerte inversion de parte de la finanza etica (cfr. Fundaciones banqueras, Fundaciones de comunidad, bancos eticos y sociales).

Finanza Ética 1

- ▶ El planeta de la finanza ética ha avanzado mucho a nivel internacional y hoy día conta con experiencias significativas de diferente visión:
 - ❑ **MAG (Mutua AutoGestione).** Son empresas cooperativas, echas de personas físicas y jurídicas que desarrollan actividades financieras para sostentar la economía social, los sistemas de produccion e intercambio novedosos y eco-compatibles y la integracion social;
 - ❑ **CTM Otro mercado.** Es un Consorcio non profit (nivel esemplar) de Tiendas del Mundo. Los socios son al rededor del 130 cooperativas/asociaciones activas en el comercio justo y solidario y en la lucha a las desigualdades entre norde y sur del mundo.
 - ❑ **ETIMOS.** Es un consorcio financiero internacional. Recoleta los ahorros personales y lo invierte en Paises en via de desarrollo para sustentar programas de micro credito, cooperativas de productores, ONG's.

Finanza Ética 2

► Banca Etica 1999 (modelo banquero bajo/arriba). Es el primero instituto de credito italiano, con actividades y objetivos que se inspiran a los principios de la finanza etica, entendida como instrumento transparente de gestion del ahorro, con finalidades de desarrollo de la economia social, civil, solidaria y responsable. Los fundadores de esto banco fueron 22 ONG's e la sociedad civil. Algunos datos: 12 filiales a nivel nacional, red de “banqueros ambulantes”, 30.000 socios, 4.000 personas jurídicas (públicas y privadas). BPL recoleta más de 500 millones de euros/año y financia más de 2.300 proyectos de la economía social para un valor de 360 millones de euro/año;

► Banca Prossima 2007 (modelo banquero arriba/bajo). Se trata de un banco comercial especifico para la economía social y para el tercer sector. Es parte del grupo Intesa-S.Pablo (primer banco a nivel italiano, con 3.531 filiales, 10.8 millones de clientes, 227 mil millones de euros de inversión/año). Cfr. La financiación de un instrumento como “Tercero Valor” (conexión entre los mejores proyectos de las ONG's que crean valor social y inversionistas privados).

Finanza Ética 3

- ▶ Fundaciones banqueras. Se trata de unos de los principales protagonistas del segundo welfare. Tienen un patrimonio contable de 41.243 millones de euros (datos 2014). En el 2014 las FOB han invertido para la economía social 911,9 millones de euros (+50 millones mas del 2013) para financiar 22.805 intervenciones. Las FOB financian también los Centro de servicios para el voluntariado a nivel nacional, para invertir en centros de información, capacitación, planeación, evaluación del voluntariado italiano (alrededor de 7 millones de personas);
- ▶ Fundaciones de comunidad. Se trata de ONG's constituidas de representantes de una comunidad local que tiene el objetivo de mejorar la calidad de vida de la comunidad, invirtiendo energías y recursos económicos (donaciones y canalización de recursos externos) para intervenciones de economía social/ civil y de responsabilidad social. Hoy día hay mas de 50 FdC.

Finanza Ética 4

- ▶ El Micro credito re presenta una canalizacion finaciera para realizar proyectos de imprenditoria para personas escluidas desde el sistema de credito institucional (Muhammad Yunus fin de los anos '70).
- ▶ **Microfinanza s.r.l. 2000.** Es una empresa de asesoria privada e indipendente que ofrece expertises y competencias especificas sobre finanza para el desarrollo, micro finanza urbana y rural, servicios financieros para migrantes, desarrollo de pequenas y mediana empresas, finanza etica. Es presente tambien en America Latina y Caribe.



.

Connexiones, co-apprendissaje y mescla entre economía social y economía solidaria 1

- ▶ En America Latina la economia solidaria desarrollo sin duda un largo trayecto. Creo que, a partir de mi experiencias de campo, se pueda destacar 3 dimensiones de la economia solidaria:
 - ❑ Una primera como movimiento social proclive a la construccion de un nuevo modelo de desarrollo (Cfr. El Foro Social Mundial «Otro mundo es posible», entonces «otra economia es posible»);
 - ❑ Una segunda como paradigma cientifico con una particular vocacion por generar teoria pertinente para dar cuenta de los fenomenos economicos alternativos (Cfr. la multiplicacion de catedras, cursos, redes universitarias o trabajos de investigacion en la materia. Vease la Red de Investigadores Latinoamericanos en Economia Social y Solidaria- RILESS)
 - ❑ Una tercera como valoracion del Tercer Sector y de sus intervenciones.

Connexiones, co-apprendissaje y mescla entre economía social y economía solidaria 2

- ▶ Seguramente la economia solidaria como movimiento social (con todas las redes estructuradas- por ejemplo: Coordinadora Latinoamericana y del Caribe de Pequeños Productores de Comercio Justo, Red Latinoamericana de comercializacion Comunitaria, Red latinoamericana de Tiendas Solidarias y Comercio justo, Espacio Mercosur Solidario-, con toda la fuerza de los movimientos populares y de los documentos y ideas estructuradas sin duda se potencian las practicas inspiradas en valores) puede impulsar en forma nueva y dinamica la economia social europea (siempre meno movimentista);
- ▶ La escasa politizacion (tambien si diferentes Paises han creado un especifico Ministerio de Economia Solidaria) de la economia solidaria es un desafio que necessita enfrentar en America Latina (en esto la economia social puede dar un aporte de experiencias y herramientas);
- ▶ Necesita finalmente reflexionar sobre el paradigma latinoamericano de la economia solidaria que pone el acento en el sustantivo, las practicas de los sujetos y no en las formas de organizacion. En esto las experiencias practicas de organizacion de economia social puede proponer un camino compartido.

Muchas gracias

Vincenzo Castelli

www.vincenzocastelli.org

castelli.vincenzo7@gmail.com

Tel. +39 / 3483833961